

恒丰银行南京分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
1	南京分行	对公客户经理岗	销售类	若干	南京市, 无锡市, 南通市, 扬州市, 连云港市, 徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责开展客户信息收集、整理和分析, 实施全行业务发展战略和营销策略; 负责开展客户的营销拓展并维护良好的客户关系; 负责客户的贷前调查、贷中管理、贷后检查和收贷收息以及金融产品与服务的综合营销; 负责办理职责权限范围内的其他业务。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历(县域支行可放宽至大专以上); 具有2年(含)以上相关岗位工作经验, 或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类专业毕业; 熟悉银行各项公司业务产品和当地市场环境; 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力, 具有较强的工作责任心和团队协作精神, 具有丰富的客户资源。
2	南京分行	普惠客户经理岗	销售类	若干	南京市, 无锡市, 南通市, 扬州市, 连云港市, 徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责普惠金融业务市场营销与拓展; 负责对小微企业、个体工商户、一般自然人进行信贷调查、分析、评估与风控, 开展普惠金融信贷投放工作; 负责办理职责权限范围内的其他业务。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历(县域支行可放宽至大专以上); 具有2年(含)以上相关岗位工作经验, 或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类专业毕业; 熟悉银行各项普惠产品和当地市场环境; 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力, 掌握一定的会计和财务知识, 有客户资源者优先。
3	南京分行	零售客户经理岗	销售类	若干	南京市, 无锡市, 南通市, 扬州市, 连云港市, 徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责个人贷款业务的一线市场拓展, 维护个人贷款业务渠道; 负责向有个贷需求的客户提供业务咨询, 主动挖掘个人客户需求; 负责个人贷款业务贷款进件, 收集客户提交的材料, 做好客户准入的风险判断; 负责向零售客户提供资产配置; 按照个人贷款业务流程做好授信相关工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历(县域支行可放宽至大专以上); 具有2年(含)以上相关岗位工作经验, 或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类专业毕业; 熟悉银行各项零售产品和当地市场环境; 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力, 掌握一定的会计和财务知识, 有客户资源者优先。
4	南京分行	理财经理岗	销售类	若干	南京市, 无锡市, 南通市, 扬州市, 连云港市, 徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责零售客户的经营与维护, 包括新客户的营销拓展、存量客户的维护提升, 并完成零售业务各项指标; 负责向零售客户提供个性化的理财规划, 设计产品组合方案, 提供专属理财服务, 挖掘和满足客户需求, 建立和保持长期稳定的客户关系; 负责零售投资理财各类产品的售前咨询、合规销售及售后服务; 负责各类客户权益活动和增值服务的宣传与推广。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历(县域支行可放宽至大专以上); 具有2年(含)以上相关岗位工作经验, 或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类专业毕业; 熟悉银行各项零售产品和当地市场环境; 具备基金、保险从业资格; 取得AFP、CFP资格优先; 熟悉商业银行理财产品、代理保险类产品、基金类产品及黄金外汇等金融产品营销和资产配置工作; 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力, 掌握一定的会计和财务知识, 有客户资源者优先。

恒丰银行南京分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
5	南京分行	产品销售经理岗	销售类	若干	南京市，无锡市，南通市，扬州市，连云港市，徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责基础客户信息资料的搜集、完善、整理与建档； 熟练运用理财专业技能，为客户提供相关金融服务，发展潜在贵宾客户； 负责基础客户的维护与营销，对基础客户进行产品营销服务，解答客户业务咨询，及非现金类业务处理； 负责零售投资理财各类产品的售前咨询、合规销售及售后服务； 搜集并反馈客户需求，提出零售产品及服务的合理化建议。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历（县域支行可放宽至大专以上）； 具有2年（含）以上相关岗位工作经验，或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类专业毕业； 品貌端正具有亲和力，普通话标准流利，能够较好地与客户沟通； 具有丰富的客户资源，熟悉银行各项零售产品和当地市场环境；具备基金、保险从业资格；取得AFP、CFP资格者优先。
6	南京分行	市场拓展部负责人（对公、普惠、零售）	销售类	若干	南京市，无锡市，南通市，扬州市，连云港市，徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 组建对公业务/普惠业务/零售业务营销团队，制定经营目标计划、措施； 组织开展客户营销工作，采取有效措施，确保完成经营目标； 做好内部管理、人员培训工作，调动员工积极性和创造性，提高客户经理的业务素质和营销能力； 组织本部门做好客户情况调查、客户资源维护等工作； 组织市场营销活动，为客户提供交流平台，有效推进营销业务的发展。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历（县域支行可放宽至大专以上）； 具有3年（含）以上相关岗位工作经验； 熟悉经济金融政策及法律法规，熟悉各类银行业务、产品及相关流程； 拥有较为丰富的本地市场资源，具有较强的市场开拓、管理协调和风险控制能力，业务拓展渠道丰富和团队建设能力强者优先。
7	南京分行	综合柜员岗	技能类	若干	南京市，无锡市，南通市，扬州市，连云港市，徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责办理对公、对私账户现金收付、转账结算业务； 负责办理储蓄账户的开销户及续存续取业务； 负责办理各类代理业务； 负责办理个人结算账户冻结、挂失、解挂等业务； 完成组织交办的其他工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 35周岁（含）以下，大学本科（含）以上学历（县域支行可放宽至大专以上）； 具有2年（含）以上的柜面对公、对私全面工作经验，其中柜面对公工作时间不少于1年，或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类专业毕业； 熟悉银行柜面业务知识、业务流程，熟练掌握柜面操作技能，具备较强的风险把控能力； 具有较强的语言表达能力和沟通能力，具备良好的职业素养和形象气质。

备注：年龄、工作年限、学历等计算时间为简历投递时间。