

恒丰银行上海分行社会招聘岗位情况表-2024年5月16日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	上海分行	综合柜员	技能类	3	上海市	<p>(1) 受理客户业务办理申请, 正确、高效的处理各项业务。</p> <p>(2) 按要求处理错账、挂账等特殊交易, 配合做好查询、冻结、扣划等业务, 积极配合各项内外外部检查。</p> <p>(3) 按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品。</p> <p>(4) 营业期间, 按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料。</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上学历。</p> <p>(2) 35周岁(含)以下, 相关岗位工作年限2年(含)以上。</p> <p>(3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(4) 具备相关从业资格证书优先, 如银行从业资格证书、会计从业资格证书、反洗钱从业资格证书、反假货币上岗资格证书。</p> <p>(5) 具备外汇业务从业经验优先。</p>
2	上海分行	对公营销团队负责人	销售类	若干	上海市	<p>(1) 根据总行和分行整体发展战略规划、中长期经营目标、年度经营计划制定本部门实施方案并组织落实。</p> <p>(2) 负责组织推动部门员工的营销业务开展, 保证各项任务目标的实现。</p> <p>(3) 负责运用市场拓展经验及资源开拓市场, 做好客户开发与维护。</p> <p>(4) 负责指导部门员工贯彻执行业务流程及相关管理规定, 保障合规经营, 防控业务风险。</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 50周岁(含)以下, 相关岗位工作年限3年(含)以上。</p> <p>(3) 具有较强的市场开拓能力和营销能力, 了解国家经济、金融方针政策, 熟悉财政、税务、人行和监管部门的管理要求, 熟悉银行业务和当地金融市场状况。</p> <p>(4) 具有较强的团队管理能力, 拥有丰富的公司客户资源, 具有“五大新城”(尤其是松江、嘉定、南汇新城)区政府或国企资源者优先。</p> <p>(5) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(6) 具备相关从业资格证书优先, 如银行业专业人员职业资格证书(公司信贷)、CPA、CFA、ACCA、CDCS、CITF、CSDG、CertPAY、CTFC、FCI。</p>
3	上海分行	对公客户经理	销售类	若干	上海市	<p>(1) 负责开展对公客户的营销活动, 分析和发现客户需求, 实施我行业务发展战略和营销策略, 落实营销任务指标。</p> <p>(2) 负责存量客户关系的维护与管理, 定期拜访客户, 维护良好的客户关系, 提高客户对我行的忠诚度和综合贡献度。</p> <p>(3) 负责客户的贷前调查、贷中管理、贷后检查和收贷收息, 以及其他各种金融产品与服务的综合营销工作。</p> <p>(4) 负责执行业务相关政策制度及业务操作流程, 积极防范各类风险, 确保客户和我行的资产安全。</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下, 相关岗位工作年限2年(含)以上。</p> <p>(3) 熟悉银行公司业务和产品, 熟悉当地市场环境。</p> <p>(4) 具有较强的营销能力和市场开拓能力, 具有丰富的公司客户资源。</p> <p>(5) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(6) 具备相关从业资格证书优先, 如银行业专业人员职业资格证书(公司信贷)、CPA、CFA、ACCA、CDCS、CITF、CSDG、CertPAY、CTFC、FCI。</p>
4	上海分行	小微营销团队负责人	销售类	若干	上海市	<p>(1) 负责传达总行战略导向, 落实分行具体工作安排。</p> <p>(2) 制定营销团队的经营目标和工作计划。</p> <p>(3) 负责组织推动营销团队的业务开展, 保证各项任务目标的实现。</p> <p>(4) 负责做好团队建设, 提高团队人员工作能力与业务水平, 确保各项工作顺利开展。</p> <p>(5) 严格落实下辖团队的小微客户经理的贷前调查、贷后管理、内控案防等风险管理责任。</p> <p>(6) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 50周岁(含)以下, 相关岗位工作年限3年(含)以上。</p> <p>(3) 熟悉商业银行普惠贷款业务流程和风险管理政策及监管规定, 掌握产业政策和当地市场动向。</p> <p>(4) 具有较强的团队管理能力, 拥有丰富的普惠客户资源。</p> <p>(5) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(6) 具备相关从业资格证书优先, 如银行业专业人员职业资格证书(公司信贷或个人贷款)、CPA、CFA、FRM。</p>
5	上海分行	小微客户经理	销售类	若干	上海市	<p>(1) 负责开拓市场, 开展客户营销活动, 分析和发现客户需求, 制定营销方案及综合金融服务方案, 为客户提供优质、高效的服务。</p> <p>(2) 负责落实我行战略导向, 实现我行金融产品的销售, 落实营销任务指标。</p> <p>(3) 负责客户关系的维护与管理, 定期拜访、联络客户, 提高客户对我行的忠诚度和综合贡献度。</p> <p>(4) 负责执行业务相关政策制度及业务操作流程, 积极防范各类风险, 确保客户和我行资产安全。</p> <p>(5) 履行消费者权益保护的相关义务, 不得虚假宣传、不得误导消费者、不得利用金融产品和服务从事违法活动、不得代客户办理业务; 同时应严格为银行和客户信息保密, 严禁泄露银行和客户资料等。</p> <p>(6) 负责对管辖客户进行授信后管理, 按规定做好授信后检查、风险预警等相关工作。</p> <p>(7) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下, 相关岗位工作年限2年(含)以上。</p> <p>(3) 熟悉商业银行普惠贷款业务流程和风险管理政策及监管规定, 掌握产业政策和当地市场动向。</p> <p>(4) 具有较强的营销能力和市场开拓能力, 具有丰富的普惠客户资源。</p> <p>(5) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(6) 具备相关从业资格证书优先考虑, 如银行业专业人员职业资格证书(公司信贷或个人贷款)、CPA、CFA、FRM。</p>
6	上海分行	零售营销主管	销售类	若干	上海市	<p>(1) 负责对标网点零售业务发展目标, 组织开展零售队伍日常管理工作, 主要包括网点厅堂现场过程管理、外拓营销管理工作, 协助网点零售分管行长做好零售条线各项日常工作的推动。</p> <p>(2) 不断促进个人管理客户资产及网点零售规模持续增长, 包括但不限于多渠道引进新客户、存量客户营销触达及维护提升、公私联动批量获客、个人信贷业务拓展等。</p> <p>(3) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 50周岁(含)以下, 相关岗位工作年限3年(含)以上。</p> <p>(3) 熟悉商业银行理财业务、资产业务流程和风险管理政策及监管规定, 掌握产业政策和当地市场动向。</p> <p>(4) 具有较强的团队管理能力, 拥有丰富的零售客户资源。</p> <p>(5) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(6) 具备相关从业资格证书优先, 如银行业专业人员职业资格证书(个人理财或个人贷款)、CFP、CFA、FRM、CPA、法律职业资格证书。</p>

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
7	上海分行	零售客户经理 (财富类)	销售类	若干	上海市	<p>(1) 重点负责本网点内黄金级及以上层级客户的营销触达与维护提升,包括但不限于资产配置、财富产品营销、产品到期提前提示、节日祝福等。</p> <p>(2) 负责策划和实施营销方案,组织黄金级及以上级别客户或潜力客户的营销沙龙活动。充分挖掘潜力客户,促进中高端客户在我行的资产规模持续增长。</p> <p>(3) 运用客户关系管理系统中客户管理、日常事务管理、营销管理等功能分层营销、管理维护客户。</p> <p>(4) 负责妥善登记、保管有关客户风险评估等其他客户资料,严禁以任何形式外传带有客户敏感信息的电子、纸质资料。</p> <p>(5) 严格执行监管法律法规和行内规章制度,确保销售环节与业务发展的合规性,杜绝“飞单”及违规销售行为。</p> <p>(6) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下,相关岗位工作年限2年(含)以上。</p> <p>(3) 充分了解和掌握个人理财业务活动相关法律法规、行政规章和监管要求。</p> <p>(4) 具有较强的营销能力和团队合作精神,具有丰富的零售客户资源。</p> <p>(5) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(6) 具备相关从业资格证书优先,如银行业专业人员职业资格证书(个人理财或个人贷款)、CFP、CFA、FRM、CPA、法律职业资格证书。</p>
8	上海分行	零售客户经理 (资产类)	销售类	若干	上海市	<p>(1) 通过多渠道积极引进新客户、开发存量客户,提升个人管理客户资产规模。</p> <p>(2) 负责零售业务外拓、资产类业务营销,通过公私联动、代发薪、收单等业务进行批量获客。</p> <p>(3) 负责妥善登记、保管有关客户风险评估、信贷业务资料等其他客户资料,严禁以任何形式外传带有客户敏感信息的电子、纸质资料。</p> <p>(4) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下,相关岗位工作年限2年(含)以上。</p> <p>(3) 熟悉商业银行资产业务流程和风险管理政策及监管规定,掌握产业政策和当地市场动向。</p> <p>(4) 具有较强的营销能力和市场开拓能力,具有丰富的零售客户资源。</p> <p>(5) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(6) 具备相关从业资格证书优先,如银行业专业人员职业资格证书(个人理财或个人贷款)、CFP、CFA、FRM、CPA、法律职业资格证书。</p>
9	上海分行	同业客户经理	销售类	若干	上海市	<p>(1) 负责金融机构客户同业授信相关工作,包括但不限于尽职调查、材料撰写及授信发起等方面。</p> <p>(2) 负责开展客户营销活动,进行市场拓展,分析和发现客户需求,达成营销任务。</p> <p>(3) 负责制定营销方案及综合金融服务方案,为客户提供优质、高效的服务。</p> <p>(4) 负责执行业务相关政策制度,严格按照相关业务管理办法及业务指引进行流程操作,加强风险意识、合规意识,积极防范各类风险,做好业务风险第一道防线。</p> <p>(5) 负责对管辖客户和业务进行投后管理工作,确保底层资产的穿透性,确保资金用途的合规性。</p> <p>(6) 负责存量客户关系的维护与管理工作,定期拜访、联络客户,深挖客户价值,为客户提供有竞争力的一揽子合作服务方案,提高客户对我行的忠诚度和综合贡献度。</p> <p>(7) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下,相关岗位工作年限2年(含)以上。</p> <p>(3) 熟悉资金、债券、票据、资产等同业业务。</p> <p>(4) 具有较强的营销能力和团队合作精神,具有丰富的同业客户资源。</p> <p>(5) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(6) 具备相关从业资格证书优先,如银行业专业人员职业资格证书(不限专业类别)、银行间市场本币/外币交易员资格证、证券从业资格证书、基金从业资格证书、CFA、FRM、CPA、ACCA、法律职业资格证书。</p>