附件1：

中铝国际贸易集团有限公司

公开招聘岗位职责及任职资格条件

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **岗位及人数** | **岗位职责** | **任职资格条件** | **工作地点** |
| 氧化铝业务中心市场营销岗1人 | 1.负责氧化铝业务的拓展，开发新供应渠道、开发新客户；维护现有市场采购与销售客户关系等；  2.负责氧化铝国际贸易合同起草、签订和执行等，把握合同整体执行进度，确保货物的及时采购与交货进度，促进各项资源在各区域的优化配置等；  3.负责完成交办的其它工作任务。 | 1.年龄一般不超过35岁，特别优秀的，年龄可适当放宽；  2.硕士研究生及以上学历（本科须为全日制），经济、贸易、金融相关专业；  3.具有大学英语六级或以上水平，英语听、说、读、写熟练；  4.具有期货从业资格证；  5.具有5年以上相关工作经验，特别优秀的，可适当放宽；有驻外经历和大宗商品国际贸易经验者优先。 | 上海市 |
| 电解铝业务中心市场营销岗1人 | 1.制定电解铝中心海外进出口采购、销售计划，包括采购、销售的询价、定价和报审等；  2.外部宏观环境和市场环境分析，制定各项业务管理策略、方案，并动态调整；  3.组织开展市场调研工作，及时掌握产品相关信息；  4.期货头寸管理，严格按照期货管理办法对现货买卖进行开平仓保值业务；  5.了解LME规则以及外汇市场情况，根据业务需要进行买卖交割；  6.配合公司其他部门要求完成结算业务；  7.掌握基本国际贸易知识，能够根据业务需求进行价格条款的谈判和合同审核，根据市场需求进行市场采、销、运输等资源配置；  8.负责完成交办的其它工作任务。 | 1.年龄一般不超过35岁，特别优秀的，年龄可适当放宽；  2.硕士研究生及以上学历（本科须为全日制），国际贸易、金融、经济、管理相关专业；  3.具备英语听、说、读、写能力；  4.具有期货从业资格等证书，具备较强的市场分析研判能力者优先；  5.具有5年以上相关工作经验，特别优秀的，可适当放宽；有大宗商品贸易经验者优先。 | 上海市 |
| 能源业务中心市场营销岗2人 | 1.负责焦煤国际和国内贸易业务的操作和执行；  2.开拓海运煤资源；  3.推进海运煤和蒙煤国内外客户开发；  4.负责完成其它海运煤和蒙煤相关事宜；  5.负责完成交办的其它工作任务。 | 1.年龄一般不超过35岁，特别优秀的，年龄可适当放宽；  2.本科及以上学历，煤炭、化工、贸易、金融相关专业；  3.具备英语听、说、读、写能力；  4.掌握焦煤产品知识、国际贸易基本知识，熟悉操作流程；  5.具有5年以上相关工作经验，有煤炭相关行业国际业务工作经验者优先。 | 上海市 |
| 国际业务中心市场营销岗（一）  3人 | 1.负责海外铝土矿等大宗商品国际市场的采购和销售，开发新供应渠道、开发新客户、维护现有市场采购与销售客户关系等；  2.负责相关产品国际贸易合同起草、签订和执行等，把握合同整体执行进度，确保货物的及时采购与交货进度，促进各项资源在各区域的优化配置等；  3.负责相关产品购销计划制定、数据统计整理、市场分析研判、营销策略拟定等；  4.根据工作需要，派驻到海外矿产资源富集地国家开展工作，现场推进当地矿产资源获取和贸易等相关业务；  5.负责完成交办的其它工作任务。 | 1.年龄一般不超过35岁，特别优秀的，年龄可适当放宽；  2.硕士研究生及以上学历（本科须为全日制），国际经济与贸易、金融、采矿或地质类等相关专业；  3.具有大学英语六级或以上水平，英语听、说、读、写能力熟练；  4.具有5年以上工作经验，特别优秀的，可适当放宽；有驻外经历、大宗商品国际贸易经验者优先。 | 上海市/海外 |
| 国际业务中心（青岛国贸）市场营销岗（二）  1人 | 1.负责精细氧化铝等产品国际市场开发和销售，开发新品种、新市场、新应用领域等，维护现有市场渠道与客户关系等；  2.负责相关产品国际贸易合同起草、签订和执行等，负责外贸单据制作、报关报检、租船订舱等环节，把握合同整体执行进度，确保货款按时收妥及货物按时交付等；  3.负责相关产品购销计划制定、数据统计整理、市场分析研判、营销策略拟定等；  4.根据工作需要，派驻到海外市场集中区域开展工作，现场推进当地市场开发和维护等相关业务；  5.负责完成交办的其它工作任务。 | 1.年龄一般不超过35岁，特别优秀的，年龄可适当放宽；  2.硕士研究生及以上学历（本科须为全日制），国际经济与贸易、市场营销、外语等相关专业；  3.具有大学英语六级或以上水平，英语听、说、读、写能力熟练；  4.具有5年以上相关工作经验。 | 青岛市/海外 |
| 金属业务中心市场营销岗1人 | 1.负责开拓市场，做好尽职调查，对供应商资质、实力做出研判；  2.负责现场查验实物，对再生铝种类有基础判断，对再生铝品质有初步估计；  3.协助业务负责人与海外供应商谈判，对采购合同条款中商务细节部分提供数据依据和支持；  4.负责组织实施进口再生铝运输、通关等业务；  5.负责开拓下游客户，做好细分目标客户的服务管理；  6.根据客户需求，提出采购建议，负责销售合同商务条款及销售发票开具、货款回收；  7.负责完成交办的其它工作任务。 | 1.年龄一般不超过35岁，特别优秀的，年龄可适当放宽；  2.硕士研究生及以上学历，冶炼、材料、贸易相关专业；  3.熟练掌握商务英语，口语好者优先；  4.具有5年以上工作经验，特别优秀的，可适当放宽；有铝产业链工作经验者优先。 | 上海市 |
| 数字化中心信息管理岗3人 | 1.负责拟订信息化规划，明确信息化发展目标和实施举措；  2.负责信息化项目的需求收集、可研编制、前期决策审批、沟通协调等，信息化系统的架构设计、方案制定和技术选型，信息化项目的实施、验收和交付使用，以及后续产品开发、平台搭建、性能优化等工作；  3.负责公司SAP、大宗商品贸易与风险管理系统、OA等系统的日常管理和维护，保证系统的安全性和稳定性；  4.负责服务器、网络设备、网络安全等基础环境维护工作；  5.负责完成交办的其它工作任务。 | 1.年龄一般不超过35周岁，特别优秀的，年龄可适当放宽；  2.本科及以上学历，计算机、软件工程、网络安全等相关专业；  3.熟练掌握常用前端基础语言，页面框架和布局；熟练掌握Java、微服务等；熟悉主流安全设备功能及部署；信息安全体系具备一定的基础；  4.具有5年以上相关工作经验。 | 上海市 |
| 香港国贸市场营销岗1人 | 1.负责业务运营工作。衔接跟进业务前台的后续业务执行与服务，为业务部门提供货物管理支持与优质的产品后继服务等工作，协助采购和销售的执行；  2.按客户或市场区域承担相应业务的ERP订单创建及相关操作，采购或销售（收发货）手续办理等；  3.负责进出口、转口其他自营业务的合同执行及相关业务操作，包括合同执行中的单据传递、报关报检（国际业务）及付款申请等手续办理等；  4.负责合同归集、合同执行情况等相关业务报表的编制；根据公司及相关部门的要求，统计销售和结算数据，完成各类数据的汇总、分析和上报，保证数据的及时性和准确性，如实反映经营业绩；  5.负责完成交办的其它工作任务。 | 1.年龄不超过35岁，特别优秀的，年龄可适当放宽；  2.研究生及以上学历，国际贸易、国际商务、金融、经济等相关专业；  3.具备较好的英文听说读写能力，具有英语六级、TOEFL、IELTS、GRE等成绩或留学经历者优先；  4.具有5年以上工作经验，有进出口贸易、大宗商品相关工作经验者优先。 | 香港 |