附件1

XX教育招聘简章（模拟招聘）

XX教育是国内领先的终身财经教育品牌，公司先后获得新东方教育集团、前程无忧、高瓴资本和摩根士丹利的战略投资，并形成深度合作关系，深化产业生态体系建设。 目前公司全职员工超过5000名，平均年龄26岁，优秀的年轻力量给高顿的业务发展创造了无数惊喜。公司拥有超过5,000,000名在线用户，帮助超过50000家企业提升了财务运作水平，有超过500,000位学员通过在高顿的学习实现了财经职业梦想！ 选择高顿，我们愿意为优秀的你创造实现梦想的机会，我们相信年轻敢创的你能在高顿造就不凡！  
**【岗位职责】  
项目轮岗期间**1、协助项目经理进行财经培训类项目开发工作；包括但不限于：线上下活动策划、营销内容策划、数据分析与管理、学情分析与运营等。  
2、协助项目经理进行竞品分析、财经教育行业调查等工作；  
3、学员的线上\线下活动运营；  
4、协助项目经理组织、策划和执行项目的市场公关活动；  
5、组织区域市场调研、竞争信息收集、市场情报收集和分析；  
6、负责客户管理，建立并维护客户信息数据库，为客户提供个性化服务，提升客户价值；  
7、与其他部门在横向沟通方面，相互配合，共同推动业务发展。  
**销售轮岗期间**1.电话筛选高意向用户并转化成交  
2.意向用户的职业规划、大学规划与证书学习规划  
3.新成交用户的维护和转推荐挖掘  
4.历史数据的激活与转化成交  
此职位是公司重要核心岗位，接收系统完善的培训体系，往核心岗位区域项目管理发展培养  
**【任职要求】**1.专科及以上学历，财经等相关专业优先考虑；  
2.担任院/校级学生会主席、副主席及某项目主要负责人等相关职务； 销售方向可以适当降低要求。  
3.顾问式销售经验者优先，逻辑清晰、处事干练、良好的沟通能力；  
4.优秀的学习能力、策划能力和团队协作能力；  
5.较强的抗压能力和适应能力；  
6.具备良好市场感知能力；  
7.热爱教育事业，财经行业，乐于分享。  
**【晋升渠道】**（两次/年）：  
双向管理培训生—销售专员—销售主管—销售经理—销售总监  
双向管理培训生—项目专员—项目主管—项目经理—项目总监—校长  
备注：双向管理培训生入职后，会根据应聘者发展方向决定是否轮岗项目，但都会轮岗销售（一个月了）。销售轮岗学习期，根据能力差异，个人意向和业务部门负责人的评估，再进行定岗，为其之后的职业生涯打下扎实的业务基础

附件2

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **遵义市2024年指导师培训班模拟面试学生报名表**  **（9月20日下午）** | | | | |
| **序号** | **姓名** | **年级** | **专业** | **电话** |
| 1 |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |
| 3 |  |  |  |  |
| 4 |  |  |  |  |
| 5 |  |  |  |  |
| 6 |  |  |  |  |
| 7 |  |  |  |  |
| 8 |  |  |  |  |
| 9 |  |  |  |  |
| 10 |  |  |  |  |
| 11 |  |  |  |  |
| 12 |  |  |  |  |
| 13 |  |  |  |  |
| 14 |  |  |  |  |
| 20 |  |  |  |  |